

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Technischer Verkäufer (M, W, D)

DEINE AUFGABEN:

- Pflege und Weiterentwicklung des Kundenstamms gemäß Vertriebsstrategie
- Produktberatung und Erläuterung der Einsatzmöglichkeiten
- Zielgerichtete Akquisitionen neuer Kunden
- Initiierung neuer Produkte / Produktvarianten
- Begleitung der Produkteinführung bei den Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst / Verkaufsteam
- Auftragsabwicklung / Erstellung von Angeboten
- Externe Reklamationsbearbeitung, technisch und Kommerziell
- Besuch von Fachmessen, Ausstellungen, Tagungen und Schulungen
- Wettbewerbsbeobachtung, Sammlung von Marktinformationen
- Mitwirkung bei der Budgetplanung für den zu betreuenden Kundenstamm, Absatzmengenplanung
- Mitwirkung an der strategischen Verkaufsplanung und der Erstellung von Marketingkonzepten

DEINE QUALIFIKATIONEN:

- kaufmännische, technische Berufsausbildung oder vergleichbarer Qualifikation
- Idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb
- Kenntnisse in der Textiltechnik vom Vorteil
- Technisches Verständnis und Interesse sich technisch weiterzubilden
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungsstärke
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

UNSER ANGEBOT FÜR DICH:

- Ein interessantes, umfassendes und eigenverantwortliches Aufgabenfeld in einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Zusammenarbeit in einem sympathischen und dynamischen Team
- Möglichkeiten zur persönlichen Weiterbildung
- Cramer-Rente / Mitarbeiterbeteiligung

BEWERBUNG BEI CRAMER

Wenn wir Deine Begeisterung und Dein Interesse geweckt haben, sende uns bitte Deine Bewerbung - *wenn möglich nur in Form von PDF-Dateien* - an

bewerbung@cramer-group.com

Deine Ansprechpartnerin: Frau Prüßing, Tel. 02568/9315-634